

Особенности тарификации магистрального транспорта газа по методу «вход-выход» в российских условиях

Андрей Борис Алексей Хмельницкий

Аналитическая группа ЭРТА

XVII Международный Форум «Газ России - 2019» 6 декабря 2019 г.



#### МИРОВАЯ ПРАКТИКА ТАРИФНЫХ МЕТОДИК МАГИСТРАЛЬНОГО ТРАНСПОРТА ГАЗА

- «Почтовая марка»
- «Дистанционный»
- «Точка точка»
- «Вход выход»

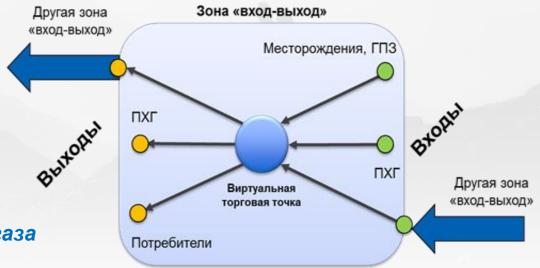
применяется на большинстве

развитых конкурентных рынков газа

#### Тарифная методика должна:

- учитывать топологию газотранспортной системы;
- соответствовать уровню развития рынка газа.

Тарифная методика оказывает влияние на развитие рынка газа.

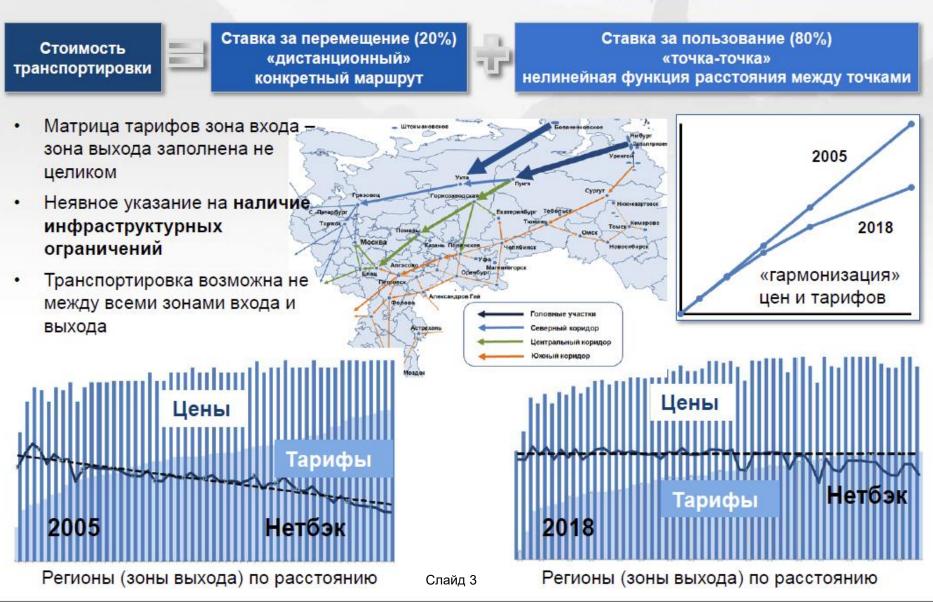


- Доступность и связанность возможность поставки от любой точки входа до любой точки выхода внутри зоны
- **Ценовая независимость** возможность установить стоимость входа и выхода независимо друг от друга
- Как следствие этих свойств возможность торговли/переторговки на виртуальном хабе

#### До 2005 - дистанционный тариф:

- неоднозначность маршрутов
- экономическая неэффективность поставок на дальние расстояния

## ДЕЙСТВУЮЩАЯ ТАРИФНАЯ МЕТОДИКА (2005)



### МАГИСТРАЛЬНЫЙ ТРАНСПОРТ ГАЗА ТАРИФЫ «ВХОД-ВЫХОД»

#### РОССИЙСКИЕ ОСОБЕННОСТИ

#### ТОПОЛОГИЯ ЕСГ:

Расположение мест добычи и потребления газа накладывают ограничения на возможности поставок газа между точками входа и выхода (невозможна «классическая» схема «вход-выход» по всей ЕСГ)

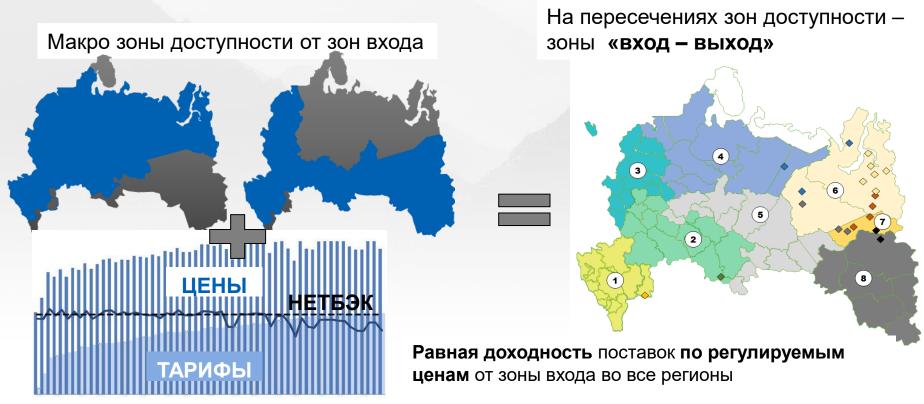


#### РЕГУЛЯТОРНЫЕ:

- Значительная доля газа на рынке реализуется по регулируемым ценам (нерегулируемые цены «подстраиваются»)
- Регулируемые цены по мере удалённости региона от основных мест добычи «растут» медленнее
- Удельные тарифы на транспортировку газа уменьшаются по мере увеличения расстояния транспортировки

Слайд 4

## ФОРМИРОВАНИЕ СИСТЕМЫ «ВХОД-ВЫХОД» ДЛЯ ЕСГ

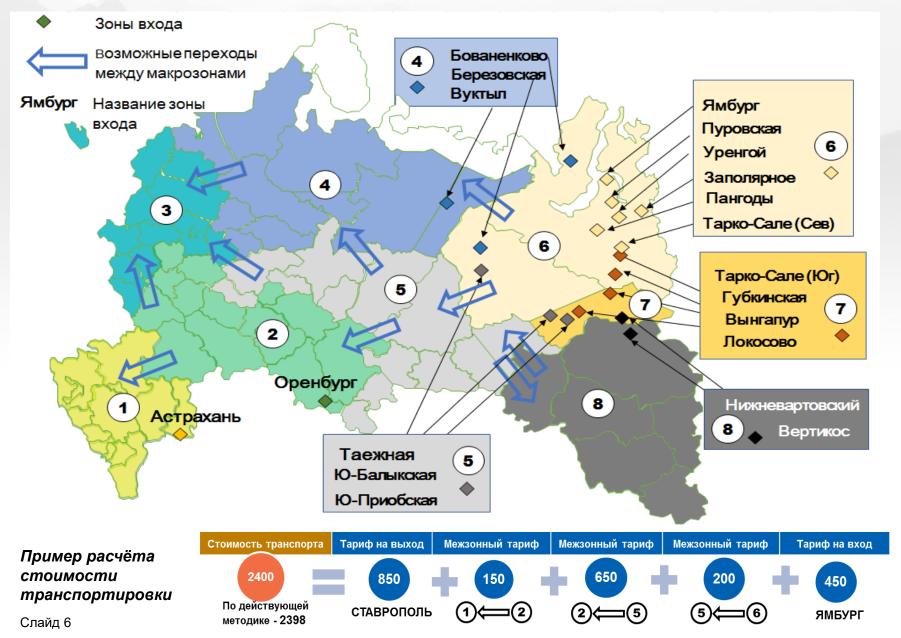


#### Пересечения зон доступности -это зоны «вход –выход»:

- одинаковые физические возможности дальнейшей поставки
- равные экономические эффективности дальнейшей поставки
- тарифы на вход не зависят от направления дальнейшей поставки
- тарифы на выход не зависят от того, откуда поступил газ

ВОЗМОЖНОСТЬ ПОСТРОИТЬ ТАРИФНУЮ СИСТЕМУ, СООТВЕТСТВУЮЩУЮ ОСНОВНЫМ ПРИНЦИПАМ СИСТЕМЫ «ВХОД-ВЫХОД»

## ПРЕДЛАГАЕМЫЙ ВАРИАНТ РЕАЛИЗАЦИИ ДЛЯ ЕСГ



#### ТРЕБОВАНИЯ (ОГРАНИЧЕНИЯ)

- Реализовать именно «входвыход»
- Обеспечить равнодоходность поставок газа
- Учесть инфраструктурные ограничения
- Обеспечить плавный переход

#### ЗАЧЕМ и ПОЧЕМУ?

- Изменяется рынок газа
- растет число поставщиков
- работает биржа
- грядет общий рынок ЕАЭС
- Изменяются потоки газа в системе

#### получилось...

- «Консервативная» методика
- Газ через ПХГ = газ напрямую

#### **ПРОБЛЕМЫ**

- «Наследие прошлого»
- Затраты нужно считать!
- Менее «точная», чем «точкаточка»
- Проблема малых месторождений в центральных и южных регионах
- Несоответствие тарифной системы «вход-выход» и старых правил доступа

#### ВСЯКОЕ...

- Убрать дистанционную часть из существующей методики... и хватит!
- Нужен ли двуставочный тариф (плата за прокачку + плата за резервируемую мощность)?

Слайд 7

# ТОРГОВЛЯ ГАЗОМ НА ВИРТУАЛЬНЫХ ТОРГОВЫХ ТОЧКАХ (ВНУТРИ ЗОН«ВХОД-ВЫХОД»)

Для газа «находящегося внутри» зоны «вход-выход» (уплачен тариф за вход и м.б. межзонный тариф):

- Существует физическая доступность во все регионы зоны
- равные экономические эффективности дальнейшей поставки
- тарифы на вход не зависят от направления дальнейшей поставки
- тарифы на выход не зависят от того, откуда поступил газ

- Торговля идёт только по дисконту к равной для всех эффективности дальнейшей поставки
- Торговля «обезличенным» газом

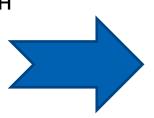
## ЧТО ДАЛЬШЕ?

- Положение о доступе (1997)
- Правила поставки (1998)
- Раскрытие информации об инфраструктурных ограничениях газотранспортной системы (2019?)

- Торговля на виртуальных хабах
- Коммерческая балансировка

#### КАК УСТАНАВЛИВАТЬ ТАРИФЫ ПОСЛЕ ОТМЕНЫ РЕГУЛИРОВАНИЯ ОПТОВЫХ ЦЕН НА ГАЗ?

- Сохранение соотношения величин последних установленных тарифов на 3-5 лет.
- Индексация общего уровня тарифов в течение этого переходного периода



Стабилизация рынка в переходный период

А ПОТОМ - РАЗРАБОТКА НОВОЙ МЕТОДИКИ!

## ПОРА!

+7 (495) 589 11 34/36

inbox@erta-consult.ru www.erta-consult.ru

